



Nous recherchons

Responsable des ventes systèmes géothermiques

à 100 % Part de service externe environ 50 %

VOS TÂCHES PRINCIPALES

- évaluation, développement et maintien de relations clientèle durables sur les marchés français, espagnol, portugais et italien
- identification et exploitation du potentiel de vente et des tendances du marché
- participation à la budgétisation, à la détermination des prix et aux contrôles des coûts
- planification et réalisation d'expositions, de congrès, de salons internes et de

NOS EXIGENCES

- formation technique avec perfectionnement commercial, de préférence dans le secteur principal ou secondaire de la construction, expérience dans le service extérieur de vente international
- bonnes connaissances du français, de l'allemand et de l'anglais (des connaissances de l'espagnol, du portugais ou de l'italien seraient un atout)
- talents de négociation, orientation vers les objectifs, curiosité, travail autonome et plaisir à conseiller et à vendre

CE QUE NOUS OFFRONS

- une activité exigeante et variée avec une marge de manœuvre dans une culture d'entreprise ouverte
- des conditions de travail attractives avec des horaires de travail flexibles
- soutien à la formation et au perfectionnement professionnels
- entreprise familiale dirigée par ses propriétaires avec une hiérarchie plate et des voies

À PROPOS DE NOUS

- entreprise de tradition avec plus de 90 années d'existence
- précurseur dans le domaine de l'extrusion de plastique
- production de tuyaux de chauffage et sanitaires, de profilés ainsi que de systèmes géothermiques et de tuyauteries
- trois sites en Suisse et en Allemagne
- entreprise dynamique avec plus de 400 collaborateurs/trices

INTÉRESSÉ/E?

Nous attendons avec plaisir votre dossier de candidature numérique complet.

Merci d'envoyer
votre candidature à:
h.ricklin@hakagerodur.ch



Helen Ricklin
Responsable Personnel

+41 (0)55 293 25 25